

Et maintenant, conforter l'esprit Sorelle

Un an après le rachat, Philippe Venditelli se montre satisfait et entrevoit d'encourageantes perspectives pour un club ayant notamment adhéré au réseau Golfy.



■ Philippe Venditelli : « La confirmation que le projet est viable. »
 ■ **Ci-contre** La convivialité du lieu, un des pans de l'esprit Sorelle (ici une remise des prix lors du très couru Open Fram Berthelet)

L'essentiel du calendrier

- **Juin** : 7 Pacific Cup ; 14 Golfy Cup ; 20 Trophée Golf Technic ; 21 MDA Trophy ; 27 Championnat de l'Ain des EdG et trophée Hugo Barbarin
- **Juillet** : 4 Rotary Club Lyon ; 5 Green de l'Espoir (qualifications)
- **Août** : Du 12 au 16 la Semaine du Golf
- **Septembre** : 6 Surprise Cup du personnel ; 13 Kiwagreen (caritatif) ; 17 Mouss Cup (privée) ; 18 Pro-Am de La Sorelle ; 20 Open Fram Berthelet
- **Octobre** : 4 Coupe Cleveland ; 10 Craft Cup ; 18 Coupe des Gourmandines ; 25 Coupe du Restaurant, etc...



■ L'ex Maconnais Laurent Orac : un renfort expérimenté et jovial côté restaurant.



■ Le greenkeeper Gilles Genillon a affiné la préparation du parcours.

Le 18 mars 2014, Philippe Venditelli recevait de Jean-Pierre Humbert, les commandes de La Sorelle. Un an après, le Lyonnais affiche une légitime satisfaction au moment de dresser son premier bilan : « Au plan humain, une reprise ça n'est jamais facile pour les salariés et ça a fait plaisir de les voir s'investir autant » savourait-il d'abord tout en relevant l'implication de Valérie, son épouse, qui a notamment pris en charge le pro-shop « On n'avait jamais bossé ensemble, et on a trouvé nos marques. »

Au plan économique, notre tout jeune quinquagénaire plaie surtout à souligner : « L'année 1, on a globalement fait ce que j'avais prévu l'année 3, et on est à l'équilibre sur nos activités de restaurant et golf, avec un taux de fréquentation golfique qui s'est envolé avec +35% de green fees. C'est la confirmation que le projet est viable. »

C'est dire si l'ambiance instaurée par le nouveau maître des lieux et les investissements effectués en une saison ont porté leurs fruits avec la réfection totale du parcours (grâce à l'achat de cinq tondeuses), la création d'un chemin de ronde permettant la circulation des voiturettes, et le relooking du club-house.

Deux renforts d'expérience

« Il convenait ensuite de renforcer l'aspect accueil afin de faire de ce golf un endroit où on a envie de venir » poursuit-il, soulignant avec une certaine humilité « Même si j'ai de l'expérience en pilotage d'entreprise je sais que j'ai des progrès à accomplir pour ce qui est d'un golf, mais je sais où je veux aller. »

Partant du principe qu'il conservera les fonctions de directeur et qu'il compte sur son fidèle trio Gilles Genillon (le greenkeeper), Thierry Volatier (le chef), et Philippe Marcel (accueil), Venditelli s'est adjoint cet hiver deux renforts expérimentés : Laurent Orac (8 ans à Mâcon Lassalle) est chargé de gérer notamment la partie restaurant, et Benoît Rameau (ex-La Bresse) épaula Philippe Marcel.

Autre nouvelle d'importance, La Sorelle a intégré depuis janvier le réseau Golfy. Et si un accord a été signé avec l'Ambotel d'Amberieu en Bugey, le projet de 5 chambres à l'étage du club-house va aussi très vraisemblablement prendre forme avec des travaux programmés en mai pour une livraison cet automne. « On va progresser au plan de la fréquentation du parcours et on va ainsi offrir un vrai avantage à nos membres dont le nombre* a progressé » observe-t-il, conscient des atouts locaux. Comment, en effet, ne pas se sentir bien ici ?

Philippe Venditelli le sait qui aborde cette saison avec sérénité « J'ai confiance, il n'y a aucune raison de rater 2015. On a musclé l'équipe, et on va continuer sur la lancée pour conforter cet esprit Sorelle. »

Et même s'il concède certaines contraintes (éloignement, vallonnement), il conclue sans détour « On peut facilement y parer avec la location de voiturettes**, la convivialité, la beauté du cadre, la qualité du parcours... et une bonne table ! »

R.B

* De 280 en 2013 à 340 en 2014, et 360 en février 2015
 ** Des tarifs réduits pour voiturettes sont proposés pour l'achat de 2 green-fees.



La Sorelle
Golf club

- UN CADRE NATUREL UNIQUE
- UNE TABLE DE QUALITÉ
- UN SENS DE L'ACCUEIL ET DE LA CONVIVIALITÉ
- UN PARCOURS ENTRETENU
- UN CLUB HOUSE RELOOKÉ



PROFITEZ
DE NOS OFFRES
VOITURETTES
DE 10 À 29€

Découvrez le Golf de la Sorelle, nouvellement rénové, qui vous propose un très beau parcours 18 trous dans le cadre magnifique d'un domaine de 74 hectares. Entre vallons, forêts et étangs, l'ambiance est bucolique... à moins de 40 minutes de Lyon. L'adresse rallie aussi bien les mordus de golf que les gastronomes, attirés par la réputation du chef et la convivialité de l'équipe.

LA SORELLE GOLF & RESTAURANT
LIEU-DIT GRAVAGNEUX · 01320 VILLETTE-SUR-AIN

WWW.GOLF-LASORELLE.COM
ACCUEIL@GOLF-LASORELLE.COM

GOLF 04 74 35 47 27
RESTAURANT 04 74 35 49 49

